

TE KOOP



Schans 20 | 4207 EP Gorinchem

Vraagprijs € 425.000 - k.k.

Mol & Roubos Makelaardij
Vestiging Woudrichem
't Rond 14, 4285 DE
Tel. 0183 304 689

info@molroubos.nl
www.molroubos.nl





“Kom binnenkijken!”



> Kenmerken

Woonoppervlakte

121 m²

Perceeloppervlakte

145 m²

Inhoud

453 m³

Bouwjaar

1970

> Omschrijving

Deze mooie drive-in woning ligt op één van de mooiste plekjes in de wijk Wijdschild. Gelegen direct aan een speelveld, geniet je hier van een vrij uitzicht aan de voorzijde én een heerlijk groene, kindvriendelijke omgeving. De woning biedt volop ruimte en veelzijdigheid, ideaal voor zowel wonen als werken. De begane grond heeft een tuinkamer met toegang tot de extra lange achtertuin, op het zuiden. Tevens is er een extra badkamer, perfect voor gasten of voor wie de ruimte als kantoor of praktijk aan huis wil gebruiken. Op de eerste verdieping vind je een lichte woonkamer met een ruime open keuken. Ook zijn er balkons aan zowel de voor- als achterzijde van de woning. Verder beschikt de woning over drie slaapkamers en een praktisch ingedeelde badkamer op de tweede verdieping. De inpandige garage is voorzien van een wasmachineaansluiting en een werkblad met spoelbak, wat extra gemak biedt voor bijvoorbeeld huishoudelijke taken. Deze woning biedt alles wat je nodig hebt: rust, ruimte en comfort, en is gelegen op korte afstand van de binnenstad.

Pluspunten:

- Mooie drive-in woning op een rustige locatie
- Tuinkamer/slaap-werkkamer met toegang tot de achtertuin op het zuiden
- Lichte woonkamer met open keuken
- Balkon aan voor- en achterzijde (vergroot)
- 3 slaapkamers op de tweede verdieping
- Tuinkamer en grote slaapkamer voorzien van op maat gemaakte inbouwkasten
- Veel privacy: zicht op speelveld aan de voorzijde, geen inkijk van burens aan de achterzijde
- Tien zonnepanelen
- Goed bereikbaar met veel voorzieningen in de buurt
- Op korte afstand van het centrum van Gorinchem

Benieuwd naar deze woning? Plan een bezichtiging en ontdek de mogelijkheden!





> Kenmerken

Energielabel

B

Zonnepanelen

10

Onderhoud binnen

Goed

Onderhoud buiten

Goed

> Omschrijving

Over de wijk Wijdschild

Wijdschild is een groene en rustige wijk met een gezellige dorpse sfeer, wat het een van de populairste buurten van Gorinchem maakt.

Hier woon je centraal, met scholen, winkels en sportvoorzieningen vlakbij.

De wijk biedt een mix van ruime woningen, ideaal voor mensen die op zoek zijn naar rust en ruimte. Het is een veilige en rustige omgeving, terwijl alles wat je nodig hebt binnen handbereik is. Wijdschild biedt het beste van twee werelden: een rustige woonwijk met de levendigheid van de stad dichtbij!

Over Gorinchem

Gorinchem is een sfeervolle vestingstad aan de Merwede.

De oude stadsmuren, gezellige haven en historische binnenstad ademen geschiedenis, maar er is altijd iets te beleven. De stad heeft een levendige mix van winkels, horecapleinen en culturele hotspots.

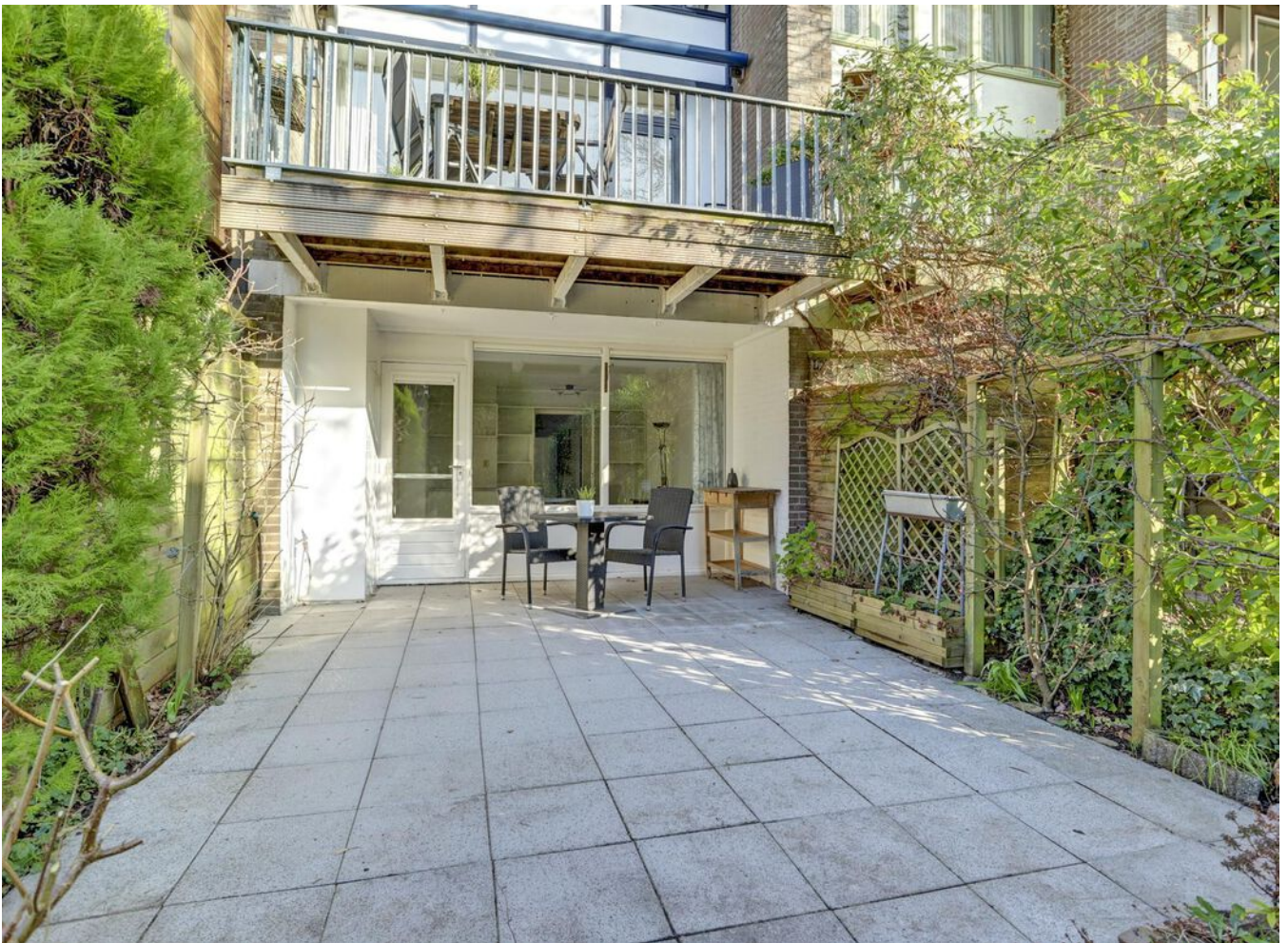
Elk jaar vinden er tal van evenementen plaats, van markten tot festivals, die de stad extra sfeer geven. Natuurlijkhebbers kunnen hun hart ophalen: langs de stadswallen of aan het water is het heerlijk wandelen en fietsen.

Gorinchem is ook rijk aan historie: ontdek het iconische Slot Loevestein net buiten de stad of duik in de lokale geschiedenis in het Gorcums Museum. Met de A15, A27 en de veerpont ben je snel in de rest van Nederland. Gorinchem biedt het beste van stadse levendigheid, cultuur en de charme van een vestingstad!



















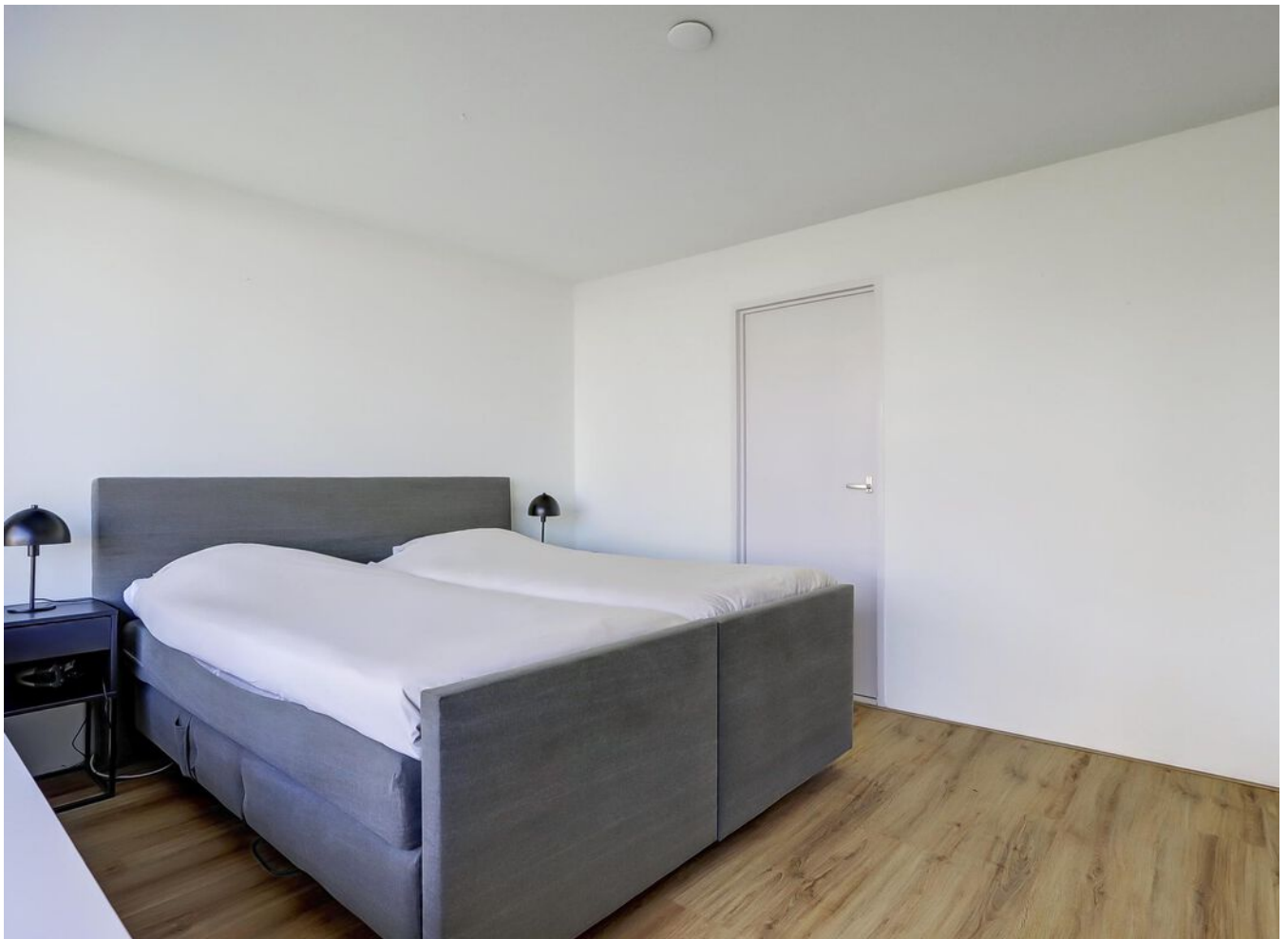






















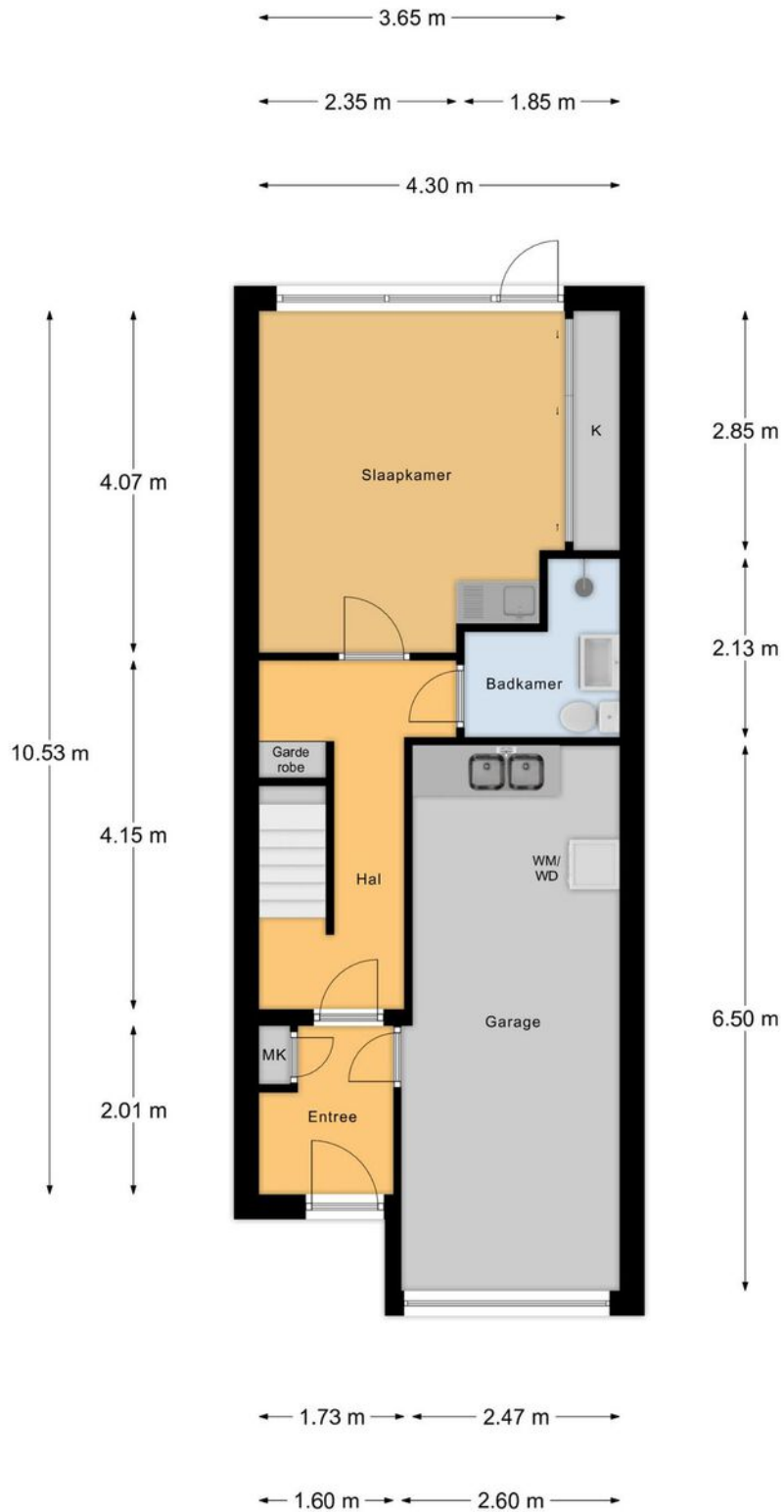
> Goed om te weten

- De koper dient, tenzij uitdrukkelijk anders is overeen gekomen, bij het tot stand komen van een onvoorwaardelijke koopovereenkomst een waarborgsom van 10% van de koopsom te storten op de rekening derdengelden notaris of een bankgarantie af te geven.
- Deze informatie is door ons met de nodige zorgvuldigheid samengesteld. Onzerzijds wordt echter geen enkele aansprakelijkheid aanvaard voor enige onvolledigheid, onjuistheid of anderszins, dan wel de gevolgen daarvan. Alle opgegeven maten en oppervlakten zijn indicatief.
- De Meetinstructie is gebaseerd op de NEN2580. De Meetinstructie is bedoeld om een meer eenduidige manier van meten toe te passen voor het geven van een indicatie van de gebruiksoppervlakte. De Meetinstructie sluit verschillen in meetuitkomsten niet volledig uit, door bijvoorbeeld interpretatieverschillen, afrondingen of beperkingen bij het uitvoeren van de meting.
- De beoordeling van de bouwkundige staat en de staat van onderhoud geldt op basis van visuele waarnemingen, gerelateerd aan de ouderdom van het object. Een uitgebreide bouwkundige opname inclusief een onderzoek naar de eventuele aanwezigheid van houtaantastende insecten, zoals houtworm, valt nadrukkelijk buiten het kader van deze brochure. Dit behoort eventueel tot de onderzoeksplicht van kandidaat-kopers. Als u een bouwkundige inspectie wilt laten uitvoeren, kunt u hiervoor contact met ons opnemen.
- Aan de inhoud van deze informatie kunnen geen rechten worden ontleend. Deze aanbieding is geheel vrijblijvend.

Heeft u nog vragen? Wij helpen u graag verder.

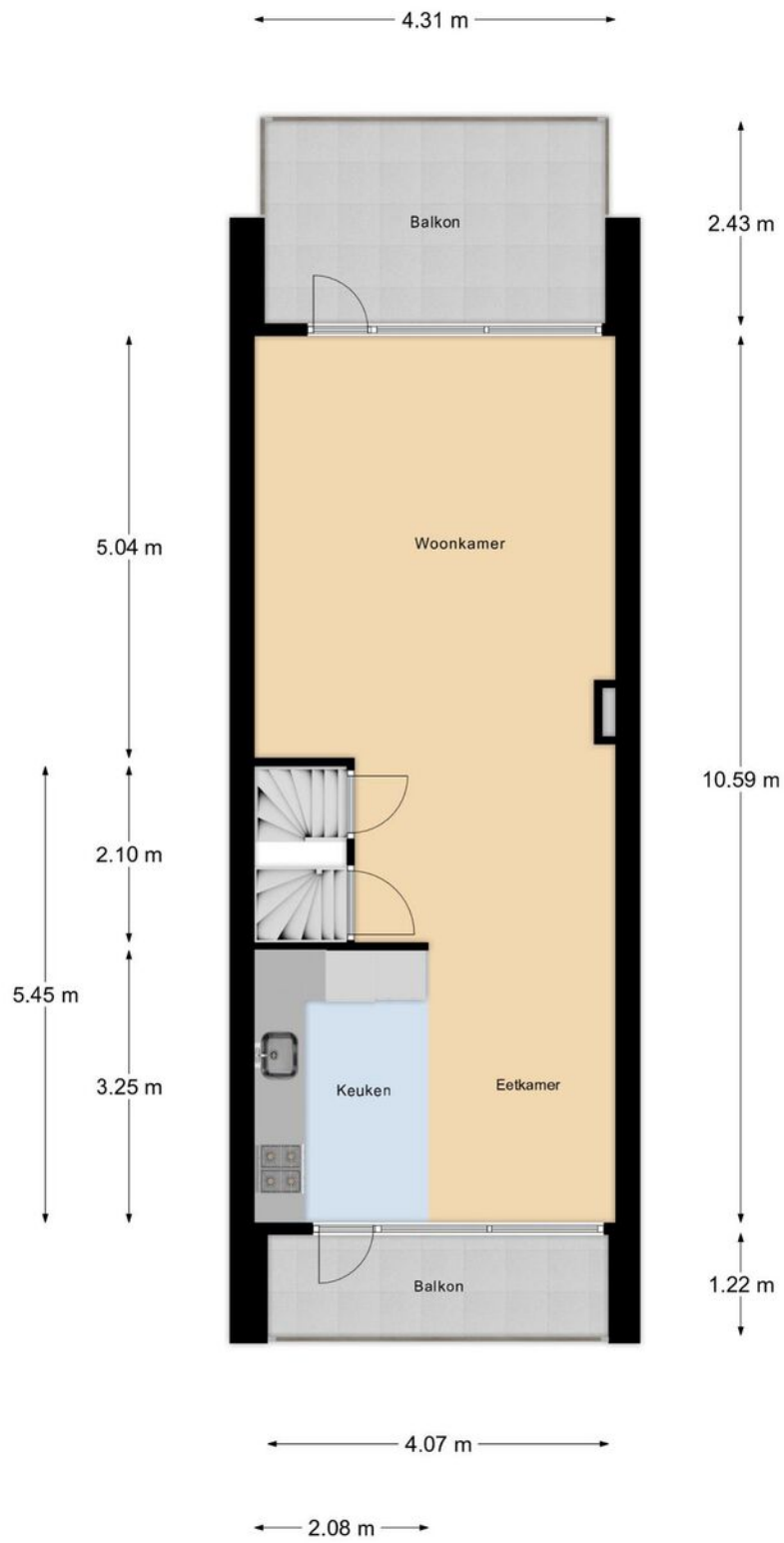


> Plattegrond



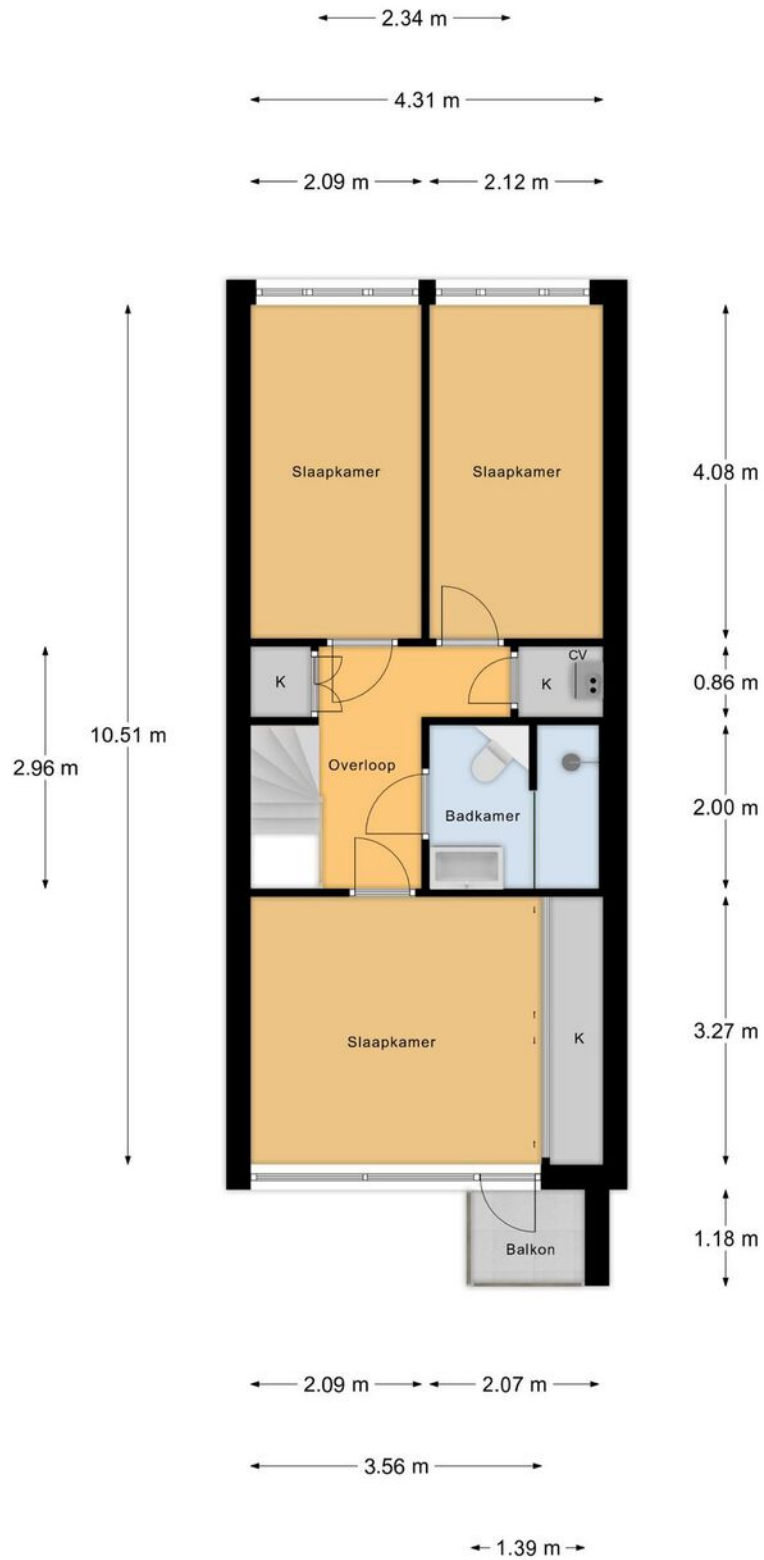
Begane Grond

> Plattegrond



1e Verdieping

> Plattegrond



2e Verdieping

> Kadaster

Ontdek het perceel...
van Schans 20

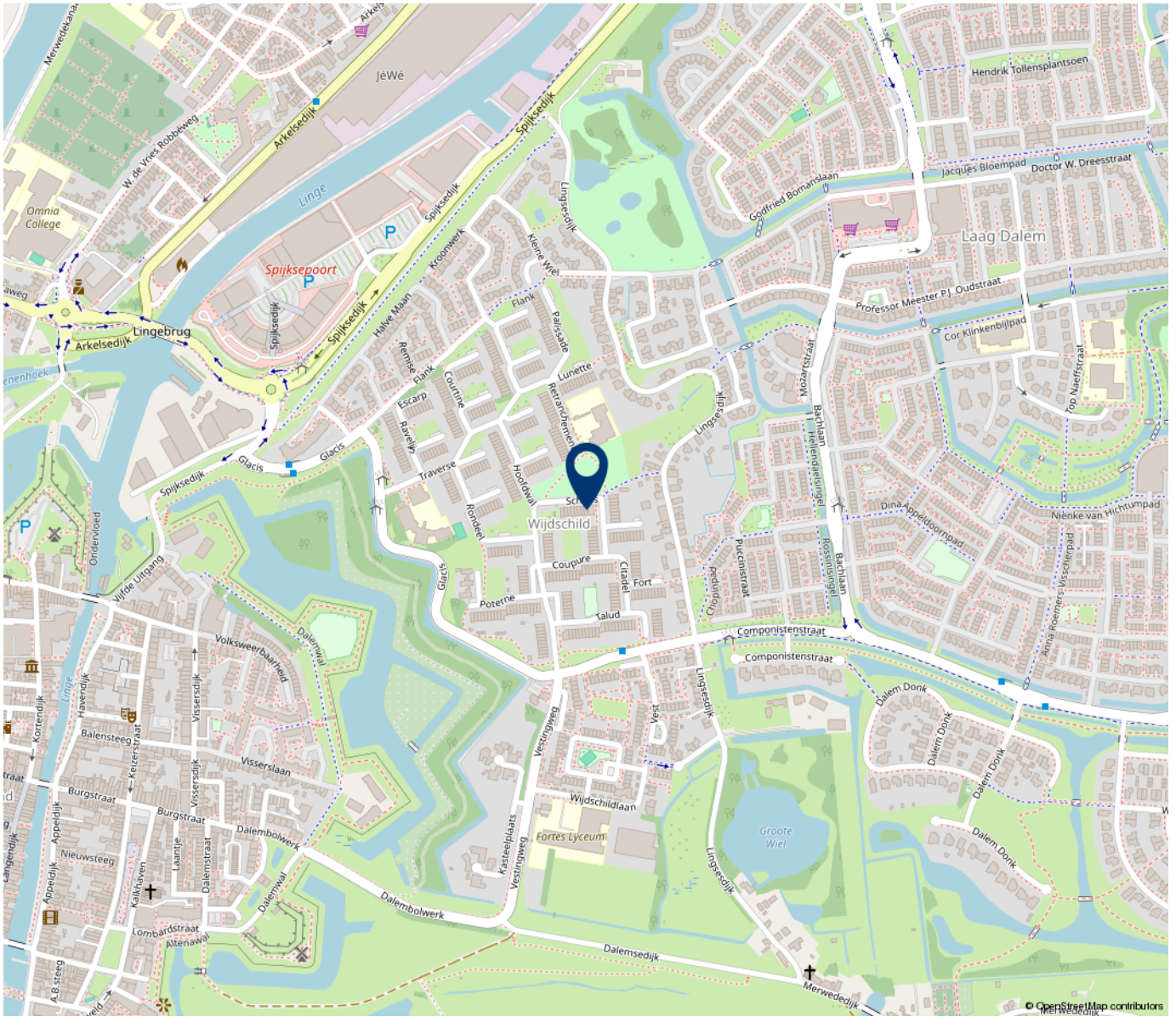
Kadastrale kaart

Uw referentie: jgr

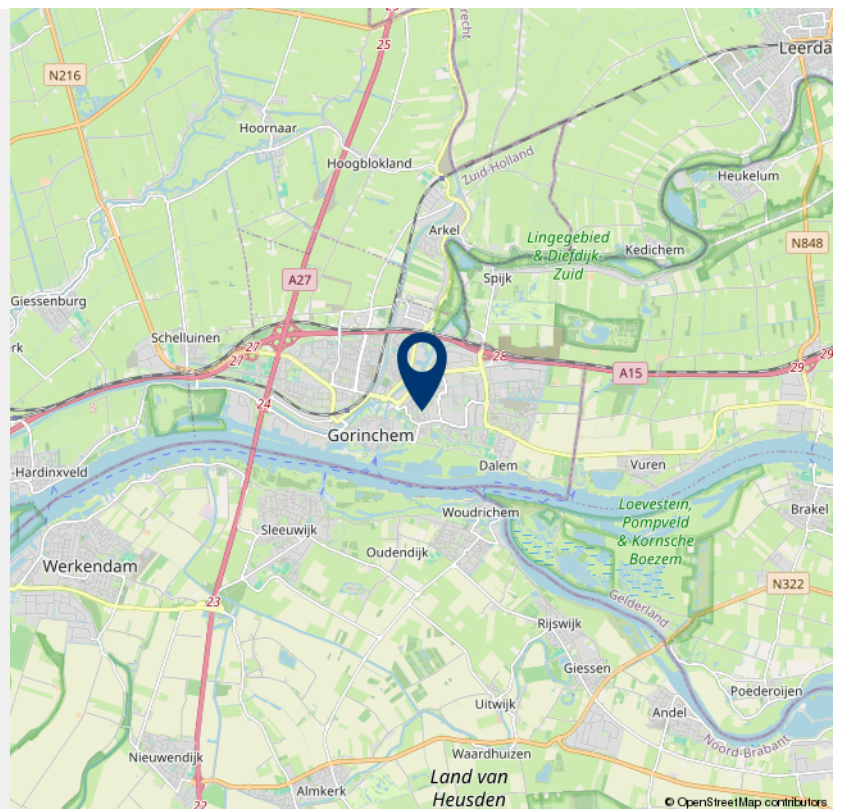


0 5 10 15 20 25m

<p>12345 Deze kaart is noordgericht</p> <p>25 Perceelnummer</p> <p>Huisnummer</p> <p>Vastgestelde kadastrale grens</p> <p>Voorlopige kadastrale grens</p> <p>Administratieve kadastrale grens</p> <p>Bebouwing</p> <p>Voor een eensluidend uittreksel, geleverd op 21 oktober 2024 De bewaarder van het kadaster en de openbare registers</p>	<p>Schaal 1: 500</p> <p>Kadastrale gemeente Gorinchem</p> <p>Sectie F</p> <p>Perceel 80</p> <p>Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend. De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.</p>	
---	---	--



“Benieuwd naar de locatie?”



> Lijst van zaken

	Blijft achter	Gaat mee	Ter overname
Woning - Interieur			
Inbouwspots/dimmers	x		
Opbouwspots/armaturen/lampen/dimmers	x		
Losse (hang)lampen		x	
Gordijnrails	x		
Gordijnen		x	
Rol gordijnen	x		
Lamellen	x		
(Losse) horren/rolhorren	x		
Vloerbedekking	x		
Parketvloer	x		
Houten vloer(delen)	x		
Laminaat	x		
Plavuizen	x		
Designradiator(en)	x		
Spiegelwanden	x		
Woning - Keuken			
Keukenblok (met bovenkasten)	x		
Kookplaat	x		
Afzuigkap	x		
Combi-oven/combimagnetron	x		
Koelkast	x		
Vriezer	x		
Koel-vriescombinatie	x		
Vaatwasser	x		
Koffiezetapparaat		x	

> Lijst van zaken

	Blijft achter	Gaat mee	Ter overname
Woning - Sanitair/sauna			
Toilet	x		
Toiletrolhouder		x	
Toiletborstel(houder)		x	
Fontein	x		
Douche (cabine/scherf)	x		
Wastafel	x		
Wastafelmeubel	x		
Toiletkast	x		
Badkamer Toilet	x		
Badkamer Toiletrolhouder	x		
Badkamer Toiletborstel(houder)	x		
Woning - Exterieur/installaties/veiligheid/ energiebesparing			
(Voordeur)bel	x		
Rookmelders	x		
(Klok)thermostaat	x		
CV-installatie	x		
Boiler	x		
Zonwering buiten	x		
Telefoonaansluiting/internetaansluiting	x		
Zonnepanelen	x		
Tuin			
Tuinaanleg/bestrating	x		
Beplanting	x		
Buitenverlichting	x		

> Lijst van zaken

Blijft achter

Gaat mee

Ter overname

Over te nemen contracten

CV

x

Boiler

x

Zonnepanelen

x

> Positie: verkoper | koper | makelaar

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U bent pas in onderhandeling als de verkopende partij reageert op uw bod door een tegenbod te doen. U kunt niet afdwingen dat u in onderhandeling bent. Ook kan de verkopende makelaar uitdrukkelijk aangeven dat hij met u in onderhandeling is. U bent echter nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigen als er over een bod onderhandeld wordt?

Dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast wellicht graag willen weten of er meer belangstelling is. De eersteieder hoeft nog niet de beste te zijn. Daarom gaan de bezichtigingen door. Er mag ook met meer dan een gegadigde tegelijk worden onderhandeld. De makelaar moet dat dan wel duidelijk gemeld hebben. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat hij, zoals dat heet, “onder bod” is. Een belangstellende mag dan wel een bod uitbrengen, maar krijgt daar geen antwoord op tot de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van biedingen. Dit zou het overbieden kunnen uitlokken.

3. Kan een verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Het antwoord is ja. Indien de vraagprijs alleen een uitnodiging is tot het doen van een bod, dan kan de verkoper ook besluiten de vraagprijs te verlagen of te verhogen. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de potentiële koper een tegenbod doet dat afwijkt van het bod dat de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt het eerdere bod van de verkopende partij. Dus ook als de partijen “naar elkaar toekomen” in het biedingsproces kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.

4. Word ik koper als ik de vraagprijs bied?

Het antwoord is nee. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs moet worden gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus nog beslissen of hij uw bod aanvaardt of niet, of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

5. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens worden over de belangrijkste zaken bij de koop (dat zijn meestal de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), dan legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in de koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wilt u bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan moet u dit melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is belangrijk dat de partijen het ook eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Naast de eerder genoemde punten worden meestal nog enkele aanvullende afspraken in de koopakte opgenomen. Denk bijvoorbeeld aan de boeteclausule. Zodra de verkoper en de koper de koopakte hebben ondertekend en de koper (of eventueel de notaris) een afschrift van de akte heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze bedenktijd kan de koper alsnog afzien van de aankoop van de woning. Ziet de koper tijdens de bedenktijd niet af van de koop, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris. MOL & ROUBOS MAKELAARDIJ vraagt de koper altijd eenaanbetaling van 10% te storten bij de notaris of een bankgarantie te regelen.

6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar - in overleg met de verkoper - besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de biedprocedure te wijzigen om vervolgens te kiezen voor bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. Hierbij hebben alle bidders een gelijke kans om het hoogste bod uit te brengen. Alvorens het systeem te wijzigen, dient de makelaar eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen.

7. De makelaar vraagt een “belachelijk” hoge prijs voor een woning. Mag dat?

De verkoper bepaalt waarvoor hij zijn woning verkoopt in overleg met zijn makelaar. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist. Dat geldt voor alle zaken die de verkoper belangrijk vindt om over te beslissen. Ook of hij zijn woning aan deze koper wil verkopen. Wanneer verkoper en koper het over deze zaken eens zijn, is er een koop.

> Positie: verkoper | koper | makelaar

8. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan al wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een al bestaande woning wordt vaak ten onrecht het begrip "optie" gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen. De verkoper en verkopende makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

9. Als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging, als ik de eerste ben die een woning bezichtigt of als ik de eerste ben die een bod uitbrengt, moet de makelaar in deze gevallen ook het eerste met mij in onderhandeling gaan?

Op deze drie vragen is het antwoord nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoop-procedure. De verkopende makelaar heeft wel de verplichting u daarover te informeren. Het is verstandig wanneer u serieus belangstelling heeft de makelaar te vragen wat uw positie is. Dit kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de makelaar u een toezegging, dan dient hij deze na te komen.

10. Zit de makelaarscourtage in de "kosten koper"?

Nee, voor rekening van de koper komen de kosten die de overheid en de notaris berekenen voor de overdracht van een woning. Dat is de overdrachtsbelasting en de kosten van de notaris voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven daarvan in de registers. Wanneer de verkoper een makelaar inschakelt om zijn woning te verkopen, dan moet hij ook zelf met de makelaar afrekenen voor deze dienst (makelaarscourtage). De makelaar dient bij de verkoop vooral het belang van de verkoper, dus niet dat van de koper. Het kan daarom voor de koper eveneens van belang zijn een eigen makelaar in te schakelen.

11. Rechtsgeldige koopovereenkomst pas ná ondertekening

Een mondelinge overeenstemming tussen de particuliere verkoper en de particuliere koper is niet rechtsgeldig. Met andere woorden: er is geen koop. Er is pas sprake van een rechtsgeldige koopovereenkomst als de particuliere verkoper en de particuliere koper de koopovereenkomst hebben ondertekend. Dit vloeit voort uit artikel 7:2 Burgerlijk Wetboek. Een bevestiging van de mondelinge overeenstemming per e-mail of een toegestuurd concept van de koopovereenkomst wordt overigens niet gezien als een 'ondertekende koopovereenkomst'. Aan deze tekst kunnen geen rechten worden ontleend. (Bron: NVM)

> Vragen?

Neem vooral contact met ons op!

0183 304 689
info@molroubos.nl

> Hoe nu verder?

BINNEN KIJKEN?

Neem contact met ons op voor een vrijblijvende bezichtiging. Met één van onze makelaars kunt u het huis op uw gemak bekijken. Tijdens de bezichtiging ontvangt u een uitgebreide brochure.

BINNEN GEKEKEN?

Wij zijn benieuwd naar uw reactie, zodat we ook onze opdrachtgever op de hoogte kunnen houden over de verkoop van zijn woning. Het is mogelijk een woning voor een tweede keer te bekijken, wellicht met een aankopend makelaar.

FINANCIERING

Wij willen u graag goed en duidelijk informeren, ook wanneer het gaat om de financiering. Aan de hand van uw gegevens kunnen wij vrijblijvend voor u laten berekenen of een bepaalde aankoop haalbaar en verantwoord is. Neem contact met ons op voor het maken van een vrijblijvende afspraak.

WAARDEBEPALING EIGEN WONING

In uw zoektocht naar een nieuwe woning is het prettig om te weten wat de waarde van uw eigen huis is. Voor een vrijblijvende, kosteloze waardebepaling kunt u met ons contact opnemen.

INSCHRIJVEN ZOEKERSBESTAND

Om als eerste op de hoogte te zijn van het nieuwe woningaanbod kunt u uw gegevens achterlaten op www.molroubosmakelaardij.nl. Per e-mail ontvangt u vervolgens het woningaanbod dat voldoet aan uw woonwensen.



Neem gerust contact met ons op!

We helpen je graag verder.

Mol & Roubos Makelaardij
Vestiging Woudrichem
't Rond 14, 4285 DE
Tel. 0183 304 689

info@molroubos.nl
www.molroubos.nl





Mol & Roubos Makelaardij
't Rond 14, 4285 DE
Woudrichem
Tel. 0183 304689
Tel. 0162 571630

info@molroubos.nl
www.molroubos.nl

Mol & Roubos Makelaardij

Een actief, enthousiast en eigentijds team

Koen Mol (linksonder) | NVM Makelaar
Tanja Versteeg (linksboven) | Register Makelaar / Register Taxateur
Machiel Mol (rechtsboven) | Register Makelaar / Register Taxateur | BOG
Suus van 't Kantoer (midden) | voor nog meer werkplezier
Joke Roubos (midden) | Register Makelaar / Register Taxateur
Rowan Pak (rechtsonder) | Office manager

VERKOOP - AANKOOP - ADVIES - TAXATIES - VERHUUR - BOG

Makelen is een vak, óns vak. U bent van harte welkom.